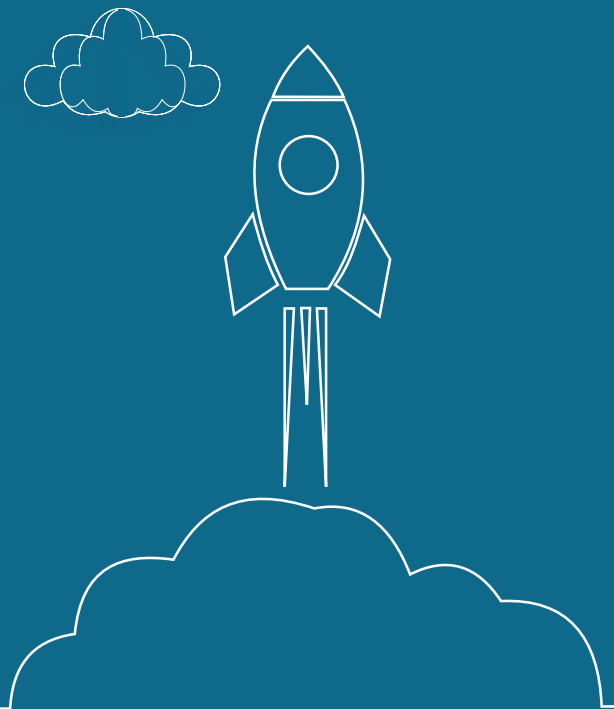


ak ARKA
VISION



دوره شتاب دهی

دوره شتاب دوره ای ۸ ماهه است که فرصتی برای استارت آپ ها فراهم خواهد ساخت تا بتوانند کسب و کار خود را بالغ تر کنند و برای جذب سرمایه گذار آماده شوند. در این دوره علاوه بر خدمات آموزشی و فضای اشتراک کاری به هر تیم یک منور متناسب با کسب و کار خود اختصاص خواهد یافت. هم چنین اعتباری ۳۵ میلیون تومانی به تیم ها داده خواهد شد که به صورت زیر می باشد:

۲۵
به صورت نقد (میلیون تومان)

۱۰
میلیون تومان تبلیغات در رسانه های خبری و بازاریابی برای تیم

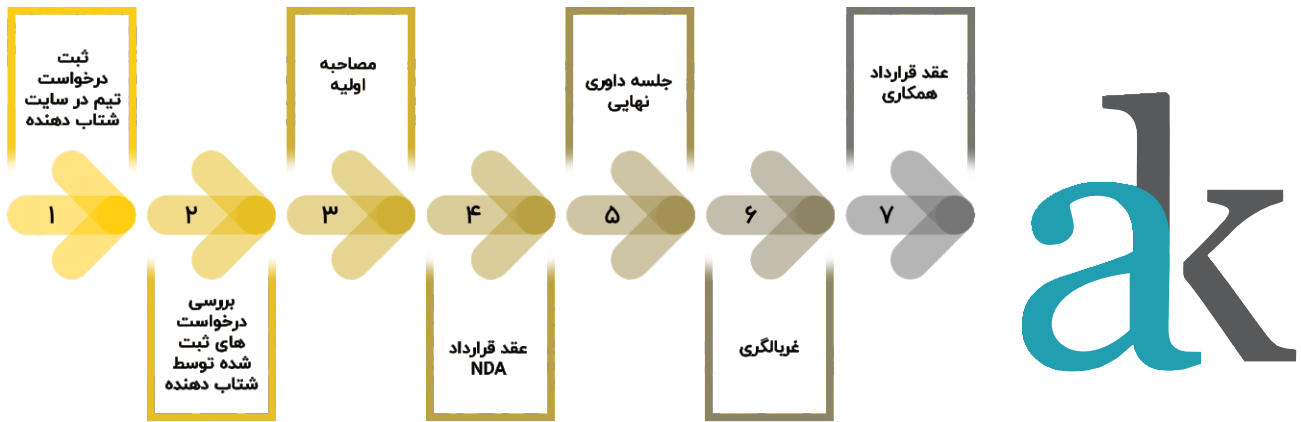
۵
میلیون تومان جهت طراحی زیرساختهای تبلیغاتی نظیر طراحی کمپین های تبلیغاتی و آتیم نظیر طراحی سایت، اپلیکشن و غیره

لازم به ذکر است که در این دوره فرآیند حقوقی ثبت شرکت تیم ها تا انتهای دوره تکمیل خواهد شد و ۱۵ درصد از سهام آنها به شتابدهنده تخصیص خواهد یافت. همچنین شتابدهنده با استفاده از شبکه سرمایه گذاران خود، به استارت آپ ها کمک خواهد کرد سرمایه گذار مناسب برای استارت آپ خود بیابند.

ak

جذب سرمایه

شتاب‌دهنده کسب و کار آرکا، پس از سالها فعالیت اثربخش در اکوسیستم کارآفرینی و استارت‌آپی کشور توانسته‌است با شبکه گسترده‌ای از سرمایه‌گذاران خطرپذیر کشور ارتباط برقرار کند و آمادگی دارد تا چنین مجموعه‌هایی را در فرآیند جذب سرمایه یاری نماید. فرآیند گزینش استارت‌آپ‌ها جهت معرفی به سرمایه‌گذار در ذیل به طور کامل تشریح می‌گردد.



ثبت درخواست

ابتدا تیم‌های متقاضی فرم موجود در سایت را تکمیل و فایل خود را در سایت آپلود و درخواست خود جهت جذب سرمایه را در سامانه ثبت می‌کنند.

بررسی درخواست

درخواست مورد نظر، بر اساس معیارهای زیر توسط مدیر شتابدهی مجموعه بررسی می گردد:

1 ایده

2 تیم

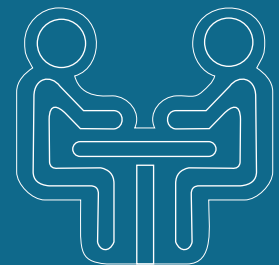
3 فاکتورهای
مالی

4 نتایج حاصل
از تست بازار

5 مزیت رقابتی
و
اعتبارسنجی فنی

در صورت تایید، جلسه مصاحبه اولیه طی تماسی تلفنی تنظیم می شود.

جلسه مصاحبه اولیه با حضور کلیه اعضای تیم برگزار خواهد شد و وضعیت تیم مورد ارزیابی قرار خواهد گرفت. در صورت موفقیت تیم متقاضی در این مرحله، فرآیند ادامه یافته و در غیر این صورت، ادامه فرآیند منتفی خواهد بود.



عقد قرارداد NDA



پس از قبولی تیم در جلسه مصاحبه اولیه، جلسه داوری نهایی با آنها هماهنگ می شود. قبل از جلسه داوری نهایی، پیمان نامه عدم افشا با تیم متقاضی منعقد می شود؛ چرا که نیاز است تا آنها اطلاعات بیشتری و عمیق تری را درباره مباحث فنی و مالی خود در اختیار تیم ارزیابی

جلسه داوری نهایی



در این جلسه، هیئت داورانی متشکل از مدیرعامل و مدیر اجرایی شتاب دهنده و همچنین، یک داور تخصصی در حوزه کسب و کار تیم مذکور در جلسه حضور خواهند داشت. تیم متقاضی ۷ دقیقه فرصت خواهد داشت تا Pitch Deck خود را ارائه دهد. سپس هیئت داوران به مدت ۲۳ دقیقه سوالات خود را از اعضای تیم خواهند پرسید.

غربالگری

ak

در صورتی که در جلسه داوری نهایی، تیم متقاضی مورد تایید هیئت داوران قرار گیرد، تیم موظف است مستندات بیشتری شامل Cash Flow و Term Sheet خود را در اختیار داوران مجموعه قرار دهد. در این مرحله، یکی از داوران از محل کار تیم مورد نظر بازدید به عمل خواهد آورد. پس از دو هفته، هیئت داوری نتیجه حاصل از بررسی خود را در اختیار تیم قرار می دهد.

عقد قرارداد



در صورتیکه تیم مورد نظر مورد تایید قرار گرفت و حداقل امتیاز لازم را دریافت کرد، قرارداد همکاری جهت جذب سرمایه با وی منعقد می شود. پس از عقد قرارداد، شتاب دهنده طرح را با شبکه سرمایه گذاران خود مطرح کرده و در کلیه جلسات مربوط به جذب سرمایه در کنار تیم خواهد بود.

خدمات جانبی



در صورتی که علاوه بر جذب سرمایه گذار، تیم به موارد زیر نیاز داشته باشد

۴- جلسات مشاوره

۵- تدوین Term Sheet

۶- همکاری در فروش و تجاری سازی محصول

۱- تدوین مستندات مالی

۲- انجام مطالعات بازار

۳- ساخت فایل ارائه جلسات سرمایه گذاری

برایند نهایی

با نزدیک شدن به انتهای هر چرخه شتابدهی، استارت‌آپ‌ها آماده جذب سرمایه و ورود به مرحله تجاری‌اند؛ از همین رو، در قالب رویدادی با عنوان «برایند نهایی»، با هدف تلاش برای جذب سرمایه، به معرفی کسب‌وکار خود در برابر دیدگان سرمایه‌گذاران می‌پردازند.

این رویداد با حضور سرمایه‌گذاران ریسک‌پذیر بزرگ‌استان، کشور، مدیران صندوق‌های سرمایه‌گذاری و همچنین، فعالان تاثیرگذار اکوسیستم سرمایه‌گذاری نوآورانه کشور برگزار می‌گردد.



ak



فناوری و آموزش به شما کمک میکنیم در آینده پژوهی فناوری بازار نقش داشته باشید.



ما به شما کمک می کنیم امور مالی را با فرایندهای ساده اما مقیاس پذیر انجام دهید.



www.arka-vision.ir

منابع انسانی و استعداد: مدیر موفق کسی است که می تواند با آبرهایی که دیگران به سمت او پرتاب می کنند، بنایی مستحکم بسازد.



بر خلاف تصور همگان بازاریابی با یک ایده جدید یا یک محصول نوآورانه آغاز نمی شود.



مشاوره حقوقی: به شما کمک میکنیم تا با اعتماد کامل و داشتن چتر حقوقی تمرکزتان بر روی فرایند توسعه باشد.



جذب سرمایه: به شما کمک می کنیم تا الگوی موفقیت در جذب منابع سرمایه باشید.



www.arka-vision.ir

آرکا به معنای حامی، پشتیبان و مایه آرامش می باشد. برنامه شتابدهی آن در سطح جهانی طراحی شده و با استفاده از امکانات داخلی پیاده سازی می شود. هدف همکاران و مدیران ارشد این مجموعه کمک به رشد و پیشرفت کارآفرینان، توسعه دهندگان در راستای رسیدن به سند چشم انداز ۱۴۰۴ نقشه جامع علمی کشور می باشد. از اهداف و چشم اندازهای شرکت آرکا میتوان به این مهم اشاره نمود که شکوفایی استعدادهای فرزندان این مرز بوم و کمک به استارتآپ هایی که قصد دارند محصولات و یا خدماتی تولید کنند که یک نیاز واقعی را رفع می نماید .

میدان ونک، خیابان ونک، کوچه ارم، ساختمان شماره ۶- واحد ۷



+989125329126



@arkavision.ir